



#### Medellín

### Especialización

## EN GERENCIA DE MERCADEO

SNIES RC No. 001288 del 31 de enero de 202

**Duración** 2 semestres

Modalidad Presencial y Virtual

Número de creditos 28 créditos

**Título que otorga** Especialista en Gerencia de Mercadeo



#### Dirigido **a**

Profesionales de diferentes disciplinas interesados en adquirir conocimientos en el área del mercadeo y que quieran fortalecer las competencias para identificar oportunidades, a través de diferentes herramientas, de forma rentable y duradera entre empresa-cliente, y desarrollar la capacidad para actuar como agente de cambio en un contexto globalizado con responsabilidad social y visión estratégica, cuya laborar esté mediada por las tecnologías.

#### Presentación general

La Gerencia de Mercadeo parte del reconocimiento de los vínculos que existen entre la gestión y el marketing. Así, la creación de valor se da a partir de la comprensión de elementos como la investigación e inteligencia de mercados; el desarrollo de productos; la innovación; la gestión de precios; el branding; la promoción y publicidad, la distribución; y el servicio al cliente; de modo que los conocimientos y principios que rigen la gerencia empresarial sean aplicados al ámbito del mercado para fortalecer las relaciones entre empresas, marcas, productos y clientes.

El programa de Especialización en Gerencia de Mercadeo de la Fundación Universitaria María Cano se convierte en una alternativa multidisciplinar para la cualificación y perfeccionamiento de los profesionales que enfrentan las condiciones y exigencias del mercado actual, así como los retos futuros que impone la globalización y su consecuente dinámica –mediada por el uso de las tecnologías-, la competitividad de las organizaciones y del entorno-. En tal sentido, este posgrado continuará siendo un programa de formación para Altos Directivos de empresas pequeñas, medianas y grandes, con visión y proactividad, liderazgo y compromiso social

#### Perfil **Profesional**

El Especialista será un tomador de decisiones estratégicas en el campo del mercadeo y de servicios, con dominio de las tendencias del mercado, que le permitan gerenciar y establecer relaciones estratégicas, duraderas y rentables, entre la empresa y el entorno, desde un enfoque social y ético, para el desarrollo sostenible y sustentable de la organización, en un contexto donde la innovación y la creatividad son pilares de su quehacer mercadológico.

#### Perfil ocupacional

El egresado de la especialización en Gerencia de Mercadeo de la María Cano se podrá desempeñar en las diferentes áreas funcionales de las organizaciones como:

- ■Gerente o líder de marketing.
- ■Gerente o líder de marca.
- ■Gerente Marketing de Contenidos.
- Director de programas y proyectos en las diferentes áreas de la organización.
- ■Consultor con capacidad para valorar la organización y plantear líneas estratégicas de desarrollo.

# lan de estudios

<b>Semestre 1</b> Asignatura	Créditos
Análisis de entorno	2
Competencias gerenciales	2
Gerencia de mercadeo	2
Gerencia financiera	2
Gestión estratégica	2
Electiva: Gerencia de operaciones o responsabilidad social	2
Seminario de investigación I	1

#### **Total créditos** 13

#### **Semestre 2** *Asignatura*

Comportamiento del consumidor	2
Creativiad e innovación en el mercadeo	2
Estrategias de mercadeo	3
Gerencia de proyectos para el mercadeo	2
Inteligencia de negocios para el mercadeo	1
Sistemas de información para el relacionamiento con el cliente	3
Seminario de investigación II	2

**Total créditos** 15

Total créditos 28

#### Más información

#### victor.monsalve@fumc.edu.co

©PBX (60+4) 540 12 20 - 402 55 00 Ext.136

© 304 598 2262 - www.fumc.edu.co



- 2. Cargar en la plataforma al finalizar el formulario de inscripción, los siguientes documentos uno a uno, en formato PDF:
- · Fotocopia del Acta de Grado del título de Pregrado.
- Una fotocopia legible del documento de identidad (ampliada).
- Una foto tamaño 3×4, fondo azul claro
- 3. Imprimir formato para pago de la inscripción por valor de \$202.089, al finalizar la inscripción en línea o realizar pago mediante PSE
- 4. Descargar liquidación del semestre
- 5. Encuentro con el Director del Programa

No se reciben documentos de manera física a menos que durante el proceso de admisión se requieran.

La Fundación se reserva el derecho de admisión, generar apertura del grupo partiendo del cupo establecido para la Cohorte y de asignar los horarios de estudio a los aspirantes..

